Global Invest

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

ПРОЕКТ № 1582
ПРОИЗВОДСТВО ПНЕВМОКОНСТРУКЦИЙ ИЗ ПВХ

НЕОБХОДИМАЯ СУММА ИНВЕСТИЦИЙ:
3 300 000$

ГОДОВАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ:
1 007 430$

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО КАПИТАЛА:
21%

Для получения дополнительной информации по проекту:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

Наши соц. сети

Описание проекта: Планируется в 2023 году на базе действующего предприятия, работающего с 2002 года, запуск нового цеха по производству пневмоконструкций, а именно: надувных ангаров, палаток, аттракционов и пневмоконструкций по индивидуальным заказам из ПВХ материалов. Основной поставщик ПВХ- Китай, Финляндия, Германия.

Планы на развитие:

2023 год: запуск цеха и выход на внутренний рынок Узбекистана (со многими основными потребителями работаем уже много лет). Так же планируем крупную PR-компанию, чтобы выйти на гражданский сектор. 2023-2024 гг.: выход на рынок Средней Азии и РФ (в т.ч. выполняем заказы для наших партнеров) 2024-2025 гг.: Выход на рынок Европы, Индии и Латинской Америки (возможно даже раньше, уже ведем переговоры с партнерами).

Преимущества:

- На текущий момент у Узбекистана стабильно - растущая экономика.
- В геополитическом плане Узбекистан придерживается позиции нейтралитета, что дает возможность внешне
- экономической деятельности как с Россией, так и с другими странами.
- Невысокая стоимость труда.
- Экономически выгодное месторасположение.
- Хорошие климатические условия.

Преимущества пневмокаркасных сооружений:

- Не требуют постоянного поддува.
- Режим эксплуатации от - 50 °С до + 70 °С
- Установка от 5 ти минут.
- Более 50-ти моделей для изготовления

Global Invest

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

- Возможность использования палаток и ангаров, как в одиночных
- Экземплярах, так и в качестве комплексов.
- Универсальность в эксплуатации.
- Минимальный вес и объем в упакованном виде.
- Возможность замены внешних и внутренних тентов.
- Высокая ремонтопригодность.

Объем рынка:
Согласно открытым источникам объем рынка в РФ составляет порядка 200-250млн.$.
Заказы планируем выполнять в том числе для российских партнёров.
В Узбекистане объем рынка может достигать 5-10 млн.$.
Объем рынка Средней Азии сопоставим с российским.
За 5 лет мы планируем занять порядка 25% местного рынка (45млн$). Конкуренты: Россия, КНР, Ю.Корея. В Средней Азии нет подобного производства, поэтому планируем стать основными поставщиками в данном регионе.
Ведем переговоры с потенциальными клиентами.
Уже поступил предварительный заказ на поставку 2 000 палаток на сумму 2 млн.$ из Африки.
Ведем переговоры с партнерами в Южной Америке по организации дочернего предприятия. Планируем запуск на начало следующего года.

Основные потребители (Рынок сбыта):
- Вооружённые силы, спецподразделения, МЧС, Службы Гражданской обороны.
- Нефтяные и газовые компании, Лесопереработка, Геологоразведка и другие организации, работающие в природно-климатических условиях.
- Туризм, развлечения, отдых.
- Надувные поплавки, катамараны для обеспечения транспортировки грузов в труднодоступных местностях водным путем.
- Коттеджи, дачи – обустройство зоны отдыха.
- Организации, осуществляющие проведение различных массовых мероприятий на открытом воздухе.
- Спортивные федерации – для соревнований на природе
- Автолюбители, автохозяйства

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

Global Invest

О фаундере и команде:
Предприятие действует с 2002 года.
В 2007 году, уверенно заявив о себе, выиграли первый тендер на поставку рюкзаков багажно-грузовых для структуры МВД.
2012 год – реализация составила 1 миллиард сум (По курсу 1890 сум =529 100$)
2013г. прошли международную сертификацию в системе ISO 9001-2009 (Quality Management System) и на сегодня являемся обладателями сертификата системы менеджмента качества ISO 9001-2015, что гарантирует заказчикам стабильность, качество продукции и услуг, что, в свою очередь, очень выгодно для развития любого бизнеса. Сертификат подтверждается на постоянной основе.

Руководитель:

- Управленческий опыт более 25 лет.
- Имеются навыки работы в розничной торговле на протяжении 5 лет.
- Приобрела опыт в юридической сфере в качестве юрисконсульта.
- Изучала зарубежный опыт коллег, выиграв в 2016г. обмен опытом с такими странами как Литва, Латвия и Швеция.
- Является неоднократным победителем различных конкурсов и выставок.

Необходимая сумма инвестиций: $3 300 000

НАИМЕНОВАНИЕ	СУММА, $
Приобретение франшизы	1 000 000
Приобретение оборудования	500 000
Расходы по запуску производства	300 000
Приобретение недвижимости	800 000
Ввод здания	100 000
Оборотные средства на сырье	250 000
Непредвиденные расходы	50 000
Объем реализации в НДС	150 000
Административные расходы	150 000
Итого	**3 300 000**

Global Invest

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

Данные о доходах за год

НАИМЕНОВАНИЕ	КОЛ-ВО, ШТ	ЦЕНА,$	СУММА, $
Палатки юрты	1 055	2 000	2 110 000
Итого			**2 110 000**

Данные о расходах за год

НАИМЕНОВАНИЕ	СУММА, $
Приобретение сырья	200 000
Административные расходы	251 191
Зарплата сотрудников	13 440
Прочие расходы	49 190
Налог (НДС)	316 500
Амортизация и списание франшизы	272 250
Итого	**1 102 570**

Global Invest

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

- Годовой доход: 2 110 000**$**
- Годовые расходы: 1 102 570**$**
- Чистая прибыль в год: 2 110 000$ – 1 102 570$ = 1 007 430**$**

$$ROI = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма инвестиций}} \times \text{Доля инвестора} \times 100\% = 21\ \textbf{\%}$$

Выплата дивидендов:

70% - инвестор и 30% - автор проекта – до полного возврата инвестиций, 30% - инвестор и 70% - автор проекта – после полного возврата вложенных средств.
Срок окупаемости первоначальных вложений: **45 месяцев.**
Условия выхода: **продажа доли собственнику либо другому инвестору.**