Global Invest

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

ПРОЕКТ № 2096

Производство оборудования для экстренной медицинской помощи для европейского рынка (Турция)

НЕОБХОДИМАЯ СУММА ИНВЕСТИЦИЙ:

$1 205 000

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО КАПИТАЛА:
463%

Описание Проекта: Проект предусматривает создание производственного предприятия площадью **1 000 м²** по выпуску оборудования для служб экстренной медицинской помощи (EMS – Emergency Medical Services) с ориентацией на европейский рынок. Производство будет расположено в **Турции (Стамбул)**, что позволит обеспечить быструю логистику и стабильные поставки для медицинских учреждений и служб скорой помощи **Турции, Европы и Ближнего Востока**.

Текущее состояние:

- Для реализации проекта была зарегистрирована компания в 2024 году, обладающая необходимыми лицензиями и разрешительной документацией для осуществления деятельности по производству и продаже медицинского оборудования.
- Разработан портфель медицинских продуктов
- Подготовлена стратегия выхода на европейский рынок
- Проведён анализ рынка **EMS** оборудования Европы
- Разработана модель производства и финансовая модель проекта
- Планируемая производственная площадка:
  Площадь: 1 000 м² включающая два производственных направления
- пластиковое производство (plastic injection)
- текстильное производство медицинского оборудования

Проект планирует производить широкий спектр медицинского оборудования. Основная линейка продукции включает травматологическое иммобилизационное оборудование, средства остановки кровотечения и спасательное оборудование.

В ассортимент продукции входят такие изделия, как шейные воротники, турникеты, шины для конечностей, тазовые компрессионные пояса, системы иммобилизации головы, травматологические жилеты KED, и другие медицинские изделия, применяемые при оказании первой помощи и транспортировке пациентов.

Бизнес-модель проекта предполагает три направления продаж: производство оборудования для европейских брендов по OEM-контрактам, поставки через медицинских дистрибьюторов Европейского союза, а также развитие собственной торговой марки.

Связаться с нами

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

Global Invest

Преимущества проекта:

Таможенные преимущества
Турция имеет **таможенный союз** с Европейским союзом, что обеспечивает благоприятные условия торговли и снижает таможенные барьеры.

Интеграция в новую промышленную стратегию ЕС.
В рамках инициативы **European Industrial Acceleration Act 2026 года** и действующего **Таможенного союза между** ЕС и Турцией существует вероятность того, что к началу **2027** года продукция, произведённая в Турции, сможет рассматриваться как продукция, соответствующая европейским промышленным требованиям и стандартам, что существенно повышает инвестиционную привлекательность страны и создаёт благоприятные условия для размещения **OEM-**производства.

Кроме того, производство EMS-оборудования в Турции на сегодняшний день развито ограниченно, что создаёт дополнительную рыночную нишу для нового производителя.

Стратегическое географическое положение.
В рамках **European Industrial Acceleration Act 2026 года** усиливается курс Европейского союза на снижение зависимости от удалённых производственных рынков, в частности от **китайских поставщиков**, и на развитие более устойчивых и локализованных производственных цепочек. Приоритет отдаётся размещению производственных мощностей в странах, географически и экономически близких к европейскому рынку.

В данном контексте размещение производства в Турции создаёт значительные стратегические преимущества, обеспечивая быстрый и эффективный доступ к рынкам Европы, Ближнего Востока и Северной Африки, а также позволяя существенно сократить логистические сроки, транспортные издержки и риски, связанные с глобальными цепочками поставок.

Средний срок доставки из Турции составляет **3–5 дней**, тогда как поставки из Китая занимают **30–40 дней.**

Отраслевая экспертиза команды проекта.
Многолетний практический опыт работы в сфере экстренной медицины и службы скорой помощи позволяет разрабатывать более эффективные и функциональные медицинские изделия, учитывающие реальные потребности медицинского персонала и существующие недостатки текущих решений.

Экономические преимущества

- низкая себестоимость производства
- высокая маржинальность продукции (в среднем 46%)

Рынок и перспективы

Рынок оборудования для экстренной медицинской помощи в Европе оценивается примерно в **6,54 миллиарда** долларов США. Основными сегментами рынка являются оборудование для скорой помощи, травматологическое оборудование, системы транспортировки пациентов и обучающие медицинские решения.

Целевой сегмент продукции проекта составляет около **1,28 миллиарда долларов США**, а совокупный годовой рынок ключевых продуктов — примерно **298 миллионов долларов США.**

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

Global Invest

Необходимо инвестиций:

Общий объем инвестиций: **€1,1 млн ≈ $1,20 млн**

Детали инвестиций	Сумма,€
Оборудование	€555,000 ≈ **$605,000**
R&D	€180,000 ≈ **$196,000**
Подготовка/обустройство площадки	€120,000 ≈ **$131,000**
Оборотный капитал	€250,000 ≈ **$273,000**
Итого: **€1 100 000 ≈ $1 205 000**	

Производственная модель проекта предусматривает выпуск широкого ассортимента медицинского оборудования, включая **шейные воротники, турникеты, травматологические шины, тазовые пояса, жилеты KED и спасательные носилки**.

Средняя себестоимость единицы продукции составляет **около €50**, при средней цене реализации **около €93**, что обеспечивает **среднюю валовую маржу около 46%**.

Проект планирует ежегодные производственные объёмы на уровне:

- Cervical Collar — 1 000 000 шт.
- Tourniquet — 1 000 000 шт.
- Pelvic Belt — 100 000 шт.
- Extremity Splint — 100 000 шт.
- KED Trauma Vest — 100 000 шт.
- Femoral Traction Splint — 100 000 шт.
- Rescue Stretcher — 10 000 шт.

Предложение инвестору

Для реализации проекта предлагается привлечь инвестиции в размере **€1,1≈$1,20 млн** млн в обмен на **25%** долю в компании.

За счёт сочетания конкурентоспособной себестоимости, стабильного спроса на ключевые медицинские изделия и растущих объёмов продаж, проект прогнозирует устойчивый рост выручки и прибыли на протяжении **5 лет:**

- Общая выручка: **€68.49 млн**
- Валовая прибыль: **€31.5 млн**
- Чистая прибыль: **€20.48 млн≈$22.32 млн**
- Чистая прибыль инвестора за 5 лет**: €5,1 млн≈ $5.56 млн**

$$ROI = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма Инвестиций}} \text{ x } 100\ \% = 463\%$$